

In deze editie:

MD Service BV is genomineerd voor Ondernemersprijs Midden Holland 2008.

MD Service BV gaat verhuizen. Hier alvast een tipje van de sluier.

Column Martijn Daanen: "Als dank voor niet-bewezen diensten."

Introductie nieuw concept van installatie en onderhoud in één.

BMW-garage ondergaat totaalaanpak.

MD Service BV is genomineerd voor de Ondernemersprijs Midden Holland 2008

Thema dit jaar: "Jong ondernemerschap"

MD Service BV is genomineerd voor de Ondernemersprijs Midden Holland 2009. Het thema dit jaar, 'jong ondernemerschap', lijkt directeur Martijn Daanen op het lijf geschreven. Met zijn 28 jaar behoort hij zelf tot de categorie 'jong', maar ook zijn bedrijf, MD Service BV, is nog maar zes jaar oud. Op 5 januari 2009 is de prijsuitreiking. Tot die tijd blijft het spannend!...

Verrast door de nominatie?

Martijn Daanen: "Natuurlijk! Zo iets verwacht je niet. Ik zie het ook meer als een compliment voor ons bedrijf en de mensen die hier werken. Zij bepalen uiteindelijk het succes van MD Service. Ik beschouw de nominatie als waardering voor al het harde werken, de afgelopen jaren. We hebben in relatief korte tijd een prachtig netwerk van opdrachtgevers opgebouwd. Maar dat is niet zonder slag of stoot gegaan. Je bent zo goed als het laatste wat je leverde, dus wij zijn elke dag weer scherp; we geloven in constante verbetering."

Wat is die Ondernemersprijs?

Jaarlijks reikt de Kamer van Koophandel Rotterdam een Ondernemersprijs uit aan een ondernemer uit de regio, in dit geval Midden Holland. Elk jaar is er een ander thema, dit jaar werd gekozen voor 'jong ondernemerschap'. De beide andere genomineerden – Doedijns International Holding BV uit Waddinxveen en Gastreatment Services

BV uit Bergambacht – strijden samen met MD Service BV voor de hoofdprijs. En dat betekent: Een zeer uitgebreide audit, interviews, rapportages, cijfers, alles wordt tegen het licht gehouden. Op 5 januari aanstaande, wordt tijdens de Nieuwjaarsbijeenkomst van de Kamer van Koophandel in de Goudse Schouwburg, de winnaar bekend gemaakt.

Winnen en verliezen

Martijn Daanen: "Als je zo ver komt wil je die prijs uiteraard ook winnen. Maar van verliezen kan je al niet meer spreken. We hebben intussen al zo veel lol gehad met die nominatie, dat pakt niemand ons meer af. Ik merk het ook aan onze medewerkers, ze zijn er gewoon trots op. Het zal op 5 januari wel 'nagels bijten' worden. Maar dat hoort er bij. Als ik zie hoe intensief we door de jury doorgelicht zijn, dan maken we gewoon een goeie kans. Maar dat geldt ongetwijfeld ook voor mijn collega-genomineerden. Dat de beste moge winnen!"



MD Service BV gaat verhuizen

Nieuwbouw voor zomer 2009 gereed

Aan de Zuidbaan op bedrijventerrein Gouwepark wordt nu nog druk gewerkt. Voor de zomer zal op deze locatie langs de A12 ook de nieuwe vestiging van MD Service BV verschijnen. Betere bereikbaarheid, centrale ligging, maar vooral meer ruimte was de reden om deze plannen in gang te zetten.

Meer ruimte

MD Service BV is aan de Keerkring in Gouda een klein beetje uit het jasje gegroeid. Zowel de kantoorruimte, als de loodsruimte beginnen aan alle kanten te knellen. Een verhuizing werd eind 2007 al voorzien. Op de huidige locatie is in totaal 240 vierkante meters beschikbaar. De nieuwe locatie biedt 600 vierkante meters, ruim het dubbele dus.



Meer uitstraling

De autonome groei van MD Service BV is gebaseerd op realisme. Geen toeters en bellen, gewoon met beide benen op de grond. Maar de nieuwe locatie heeft nog een bijkomend voordeel: Het is ook een mooi, representatief gebouw. Het werk van MD Service BV wordt beoordeeld op kwaliteit. Maar als je met elkaar in een mooi gebouw kunt werken, zal dat de kwaliteit alleen maar ten goede komen.

Mededeling

Wij zijn gesloten van maandag 22 december 2008 tot en met vrijdag 2 januari 2009. Uiteraard zijn wij voor **noodgevallen en storingen** gewoon bereikbaar. In dat geval kunt u bellen naar **0182 - 550 799**.

Wij wensen u allemaal prettige kerstdagen en een voorspoedig 2009.

Het team van MD Service BV

Als dank voor niet-bewezen diensten...

Bernd Schuster was tot voor kort de trainer van Real Madrid. De fans en het bestuur van de club zijn ontevreden over de matige prestaties, zelfs na de aankoop van spelers voor een bedrag van 42 miljoen euro. Als dank voor de niet bewezen diensten krijgt meneer Schuster zelf 7 miljoen euro mee, als afkoop voor zijn contract. En daar erger ik mij dus aan: Dank voor niet bewezen diensten...

In de financiële wereld is het op dit moment al niet anders. De kredietcrisis heeft het wanbeleid hier en daar angstvallig duidelijk aangetoond, maar er vertrekt geen bestuurder of directeur zonder giga-gouden handdruk. Hoe anders is dat in de gewone wereld van bouwen en installeren. Samen met onze opdrachtgevers en collega-toeleveranciers worden we dagelijks geacht te leveren conform de afspraken. Of liever nog, beter of meer. Dat is onze uitdaging. En ik moet zeggen, die durven we ook dagelijks aan. En dagelijks krijgen we de dank voor bewezen diensten...

Wie zich nu afkeert van de kredietcrisis en denkt dat het allemaal wel zal overwaaien, onderschat volgens mij wat er aan de hand is. Aan de andere kant ben ik er wel van overtuigd dat realistische ondernemers, die niet aan luchtflitsen doen, deze crisis kunnen doorstaan. Als je je maar gewoon richt op de kwaliteit van je werk. Hopelijk gaan we de komende tijd weer gewoon terug naar dank voor bewezen diensten. En heeft meneer Schuster gewoon mazzel dat-ie net nu de laan werd uitgestuurd....

Martijn Daanen
Directeur MD Service BV

Colofon

Deze nieuwsbrief wordt uitgegeven door MD Service BV in Gouda. Niets uit deze uitgave mag worden gekopieerd of verspreid zonder voorafgaande toestemming van de uitgever. Aan deze nieuwsbrief kunnen geen rechten worden ontleend.

© 2008, MD Service BV

Keerkring 13
2801 DG Gouda
Tel.: 0182 - 55 07 99
Fax: 0182 - 33 81 45
info@mdservice.nl
www.mdservice.nl

MD Service presenteert uniek concept

Integratie van Installatie en Onderhoud

Kwaliteit op tijd

MD Service BV heeft als elektrotechnisch installatiebedrijf de bedrijfsvisie dat kwaliteit voorop staat, maar niet genoeg is. Ook de betrouwbaarheid is voor klanten van doorslaggevend belang. Kwaliteit op tijd. Daarmee manifesteert MD Service BV zich op het terrein van elektrotechniek, beveiliging, beeld & geluid en data & telefonie.

Installatie en onderhoud

Aan die unieke marktbenadering voegt MD Service BV nu een nieuwe dimensie toe. Onderhoud als onlosmakelijk onderdeel van installatie. Want de optimale werking van installaties is vaak een kwestie van op tijd de juiste onderdelen vervangen of onderhouden. Dat spaart veel ellende en storingen uit en dus geld.

"Klanten brachten ons op het idee"

Directeur Martijn Daanen van MD Service BV kwam met de gedachte om installatie en onderhoud te integreren: "Maar eigenlijk brachten onze klanten ons op het idee. Onderhoud wordt vaak gezien als kostenpost, maar steeds weer konden wij aantonen dat onderhoud juist voor een besparing kan zorgen. Bovendien zorgt passend onderhoud voor veel meer rendement van je installatie. Wij zijn blij dat we er steeds vaker in slagen om klanten te overtuigen van onze visie. Maar ja, de praktijk levert het bewijs."

BMW-garage Hans Severs, Alphen aan den Rijn

Voorbeeld van de MD Service-totaalaanpak

Met man en macht wordt gewerkt aan de nieuwbouw van de BMW-garage van Hans Severs in Alphen aan den Rijn. MD Service BV mag zich daar uitleven op alle disciplines: Elektrotechniek, beveiliging, beeld en geluid. Alleen de telefonie hoeft MD Service niet te leveren.



Uiteraard is een dergelijk project niet alleen een visitekaartje voor MD Service: Het is straks het visitekaartje van BMW in de wijde omgeving van Alphen. Reden te meer om alles uit de kast te halen voor een fraai eindresultaat.

Steeds meer totaalprojecten

"Uiteraard is het zelfs een eer als je het vertrouwen krijgt om zo'n hoogwaardige zichtlocatie aan de slag te gaan", zegt Martijn Daanen. "Uiteraard zijn we blij dat dit project ons werd gegund. Maar langzaam maar zeker begint zich ook een trend af te tekenen in onze orderportefeuille:

Steeds meer opdrachtgevers vragen ons voor 'totaalprojecten'. Een integratie van onze takken van sport: Electro, beveiliging, Brandmeldinstallatie, data en beeld & geluid. Alles in één hand; dat zorgt voor efficiency, een goede afstemming en dus voor een betere bewaking van de kosten."